

# LÍDERES



ENTREVISTA 30 AÑO 2022



”Gracias a la naturaleza por recordarnos que la comida natural, la comida de la tierra, puede estar mucho más rica que cualquier alimento procesado”

## Borja España

*CEO en MAHALO POKÉ*

# LÍDERES



**Borja España, CEO en MAHALO POKÉ**

*Emprendedor desde una edad muy temprana, con la creación de diversos negocios antes de llegar a crear Mahalo Poké.*

# LÍDERES



## Borja, ¿cómo nace Mahalo Poké?

Son muchos los viajes que hemos tenido la oportunidad de hacer a distintos lugares del mundo y de cada uno de ellos guardamos infinidad de recuerdos, experiencias, vivencias y momentos únicos. Pero fue en un viaje en concreto donde nació este gran proyecto.

Un día de calor en un lugar remoto y hasta entonces desconocido, tras una mañana cogiendo olas y guardando cada momento vivido en nuestro recuerdo, **nos vimos sentados a la orilla de la playa comiendo un riquísimo bowl, sin saber muy bien lo que era... Poké, una maravillosa receta tradicional hawaiana.** No podíamos creer los sabores que probamos, lo rico y fresco que estaba. Desde ese momento, no faltamos a la cita ni un solo día de nuestra estancia en ese maravilloso lugar.

Al volver a casa, nuestro único deseo era seguir disfrutando de ese manjar... ¡Y ahí empezó todo! Mahalo Poké empezó a tomar forma a la vez que crecía nuestra ilusión por el proyecto.

## ¿Qué significa el nombre de la empresa?

**Mahalo... ¡Gracias!** Gracias a la naturaleza por recordarnos que la comida natural, la comida de la tierra puede estar mucho más rica que cualquier alimento procesado. El nombre vino solo.



# LÍDERES

## ¿Cuál es la situación actual de Mahalo Poké?

El primer local propio se inauguraba en Granada en 2018. El éxito de la propuesta de comida saludable fue un hecho desde la apertura de ese primer restaurante y pocos meses después, en diciembre de ese mismo año, se abría la primera franquicia en Alicante.

Desde la primera franquicia abierta en Alicante, Mahalo Poké no ha parado de crecer en toda España, hasta contar en la actualidad con 25 sucursales, repartidas por Andalucía, Comunidad de Madrid, Galicia, Castilla La Mancha, Murcia, Valencia y Extremadura.

Mahalo Poké es una empresa joven, que ha sabido

adaptarse a las especiales circunstancias del confinamiento y que, gracias a su estrategia y al buen comportamiento de su producto en Delivery y Take Away, vió cómo crecía su red de la mano de nuevos franquiciados y de locales propios.

Es la única franquicia de pokés con central de compras y logística propias, con un equipo multidisciplinar enfocado en ofrecer el mejor servicio a sus clientes y franquiciados. Para ello, cuenta con un departamento de marketing interno encargado de desarrollar estrategias y acciones a nivel nacional, además de prestar un completo apoyo local a cada sucursal.



## ¿A qué público se dirigen mayoritariamente?

El perfil de sus clientes es gente joven, concienciada con el medioambiente, que apuesta por consumir productos frescos y sabrosos, frente a los productos procesados que hoy en día invaden el sector. Y también las familias, que son conscientes de la necesidad de habitar a los más pequeños a la alimentación saludable.

Este año 2022 continuamos creciendo a un ritmo exponencial. Solo este año, hemos abierto 4 sucursales y aún quedan otras 4 por abrir. Nos emociona mucho ver el buen ritmo con el que vamos avanzando y la acogida que estamos teniendo con nuestro público.

## ¿Cuáles son sus objetivos de futuro?

Seguir creciendo, seguir innovando y seguir conectando con nuestros usuarios, dando un servicio de calidad, con un sabor incomparable.



# LÍDERES

## Borja, cuéntenos cómo ha sido su trayectoria profesional y cuál ha sido su mayor logro o satisfacción como directivo



Soy emprendedor desde una edad muy temprana, con la creación de diversos negocios antes de llegar a crear Mahalo Poké. Es algo que me viene desde la cuna pues procedo de una familia donde el emprendimiento y la empresa se lleva “en la sangre”

Ya con 16 años monté mi primer negocio de alquiler de esquíes y de snowboard en Sierra Nevada, “es un orgullo poder poner nuestro granito de arena para contribuir al desarrollo empresarial y económico de nuestra tierra”. Abrí mi primer local piloto de Mahalo Poké en 2018 en Granada, liderando la expansión de la franquicia hasta este año 2021.

Contar con un proyecto tan especial y ver cómo está triunfando de la forma en la que lo está haciendo. Todo ello rodeado de un equipo de personas increíble con las que da gusto trabajar día tras día.

## Cuéntenos algo sobre usted a título personal



Desde pequeño el viajar ha sido parte principal de mi vida. Como anécdota, a los 8 años viajé por primera vez solo en avión a Estados Unidos (en ese momento se permitía). Estoy muy acostumbrado a un estilo de vida independiente donde el conocer y moverse se transforma en cada vez más necesario. Son muchos los negocios que he llevado a cabo por el simple hecho de estar en un lugar diferente conociendo gente nueva.

Tengo la suerte de que mi mujer y mis dos hijas están en la misma página, les encanta viajar, conocer y adaptarse a nuevos entornos.

Siendo de Sierra Nevada, Granada, casi que aprendí a esquiar antes que a caminar. Fui durante años atleta profesional de snowboard y sigo siendo gran aficionado del surf. Por ello, resulta imprescindible que nuestros viajes sean a lugares donde se pueda practicar algún tipo de deporte extremo. Para poder hacer viajes más cortos y de menos duración ya que no siempre se dispone de mucho tiempo, tenemos una furgoneta camper con la que disfrutamos muchísimo. En el mismo día puedes desayunar como si tuvieras un ático en primera línea de playa y luego dormir en medio del silencio de una montaña como si tuvieras una cabaña aislada. Aprendes mucho viajando y te obliga a saber adaptarte, algo muy importante en el ámbito empresarial.