

LÍDERES



ENTREVISTA 14 AÑO 2021



“En el ámbito empresarial es más fácil llegar que mantenerse en la cima, por eso nos importa y mucho la opinión del cliente”

Javier López y García de la Serrana

Director General de HispaColex Bufete Jurídico

LÍDERES



JAVIER LÓPEZ Y GARCÍA DE LA SERRANA

Director General de HispaColey Bufete Jurídico, Abogado, Doctor en Derecho y Presidente de la Asociación Española de Abogados Especializados en Responsabilidad Civil y Seguro.

Javier ¿cómo fueron sus comienzos en la profesión?

Empecé con muchos planes y aspiraciones, seguro que como otros muchos profesionales y empresarios, al igual que con unas ganas inmensas de ponerlas en práctica. Recién terminada mi licenciatura en la Universidad de Granada, allá por junio de 1.989, tuve que hacer el servicio militar -en mi caso en la IMEC- tras lo cual realicé una breve pasantía en el despacho de mi querido hermano Joaquín en Huelva, colegiándome a continuación en Granada como abogado el 17 de octubre de 1990, creando así mi propio despacho. Pero mi andadura en solitario no duró más de dos años. Lo suficiente para ser consciente de que si quería hacer algo diferente para poder llegar lejos era necesario “no viajar solo”.

¿Cuándo surge la idea de crear su firma?

Nuestra firma -con otra denominación entonces-, nace fruto de la colaboración de unos pocos abogados y abogadas que creyeron, como yo, en que la unión hace la fuerza, siempre que apostáramos por huir de individualismos para estar al servicio de un proyecto común, un proyecto de equipo. No fue fácil. Costó realmente que calara este concepto. No por nada, la de abogado ha sido de antiguo entendida como una profesión muy individual, y el concepto de trabajo en equipo -una de nuestras señas de identidad- era difícil de entender por diferente y novedosa. De ahí que del grupo inicial de compañeros de profesión que me acompañaron en los primeros años, me vanaglorie en tener aún a mi lado a la mayoría de ellos, con los que a pesar de haber transcurrido tantos años mantengo un compromiso de lealtad al servicio del cliente.

LÍDERES



Presentación en 2015 de la nueva imagen de marca de HispaColex en la Cámara de Comercio de Granada.

¿Puede comentarnos cuál es la situación actual de HispaColex?

Según los rankings de despachos españoles que publican diversos medios de comunicación (Expansión, ABC, Iberian Lawyer...), **desde 2019 nos vienen concediendo el quinto o sexto puesto en Andalucía -según el medio- y el de primera firma de abogados de Andalucía oriental**, en base al número de profesionales que la integran, más de 62 compañeros -entre las tres sedes de Granada, Málaga y Jaén-, unido al amplio abanico de especialidades jurídicas que ofrecemos y al volumen de negocio global. Llegar hasta aquí ha sido el resultado de más de 30 años de pasión por nuestro trabajo, así como del esfuerzo y máxima dedicación a todas las empresas andaluzas que confían diariamente en nosotros.

Gracias a su confianza en nuestros servicios de asesoramiento jurídico, seguimos dándolo todo, más allá de los rankings que sólo concebimos como datos gratificantes del trabajo realizado por y para nuestros clientes. Sin embargo, ser referente conlleva un esfuerzo añadido para no defraudar las expectativas. Y somos conscientes de ello. En el ámbito empresarial es más fácil llegar que mantenerse en la cima. Por eso nos preocupa y mucho la opinión del cliente, estar atentos a sus indicadores de satisfacción y analizar nuestros fallos en un serio ejercicio de humildad que nos permita mejorar de cara al futuro.

LÍDERES

¿Cuál es el valor diferencial de su marca?



Socios de Hispajuris, la mayor firma de despachos de España a la que pertenece HispaColex, de la que Javier López y García de la Serrana es su presidente de Honor.

Sin dudarlo, HispaColex es el conjunto de familias que la integran. Tengo cientos de recuerdos de sus bodas, bautizos, comuniones de hijos y también, tristemente, de funerales. Cuando se crea un equipo tan consolidado en los valores de nuestra firma no puedo ser ajeno a la más profunda gratitud, pues al directivo, al buen líder, lo hacen sus compañeros de viaje. Nacimos en 1990 en la primera planta del número 8 de la calle Trajano en Granada y aquí seguimos trabajando por y para quien nos necesite.

A nivel empresarial, ¿cuál ha sido su mayor logro o satisfacción?

Como abogado al frente de HispaColex, hay muchos logros por los que podemos sentirnos orgullosos, pero el que más me satisfizo -quizás por ser el primero importante en mi carrera profesional y del que más gente se ha podido beneficiar- fue cuando tras cinco años de lucha se estimó nuestro recurso de amparo contra la denegación por el Servicio Andaluz de Salud de la excedencia por maternidad de una médico interina. **A raíz de aquella sentencia de 24 de julio de 2000 del Tribunal Constitucional, cualquier funcionario interino de cualquier administración pública española puede acceder a una excedencia por maternidad a pesar su interinidad.**



LÍDERES



Cuéntenos algo de usted, a título personal

Nací en el seno de una familia numerosa –en 1965-. A mi padre, magistrado de la Audiencia Provincial de Granada, no pude llegar a abrazarlo, pues falleció cuando yo apenas contaba dos años, aunque siento que le he conocido gracias a la memoria y relatos de mi madre. Soy hermano pequeño de un magistrado del Tribunal Supremo -Pepe, que fue mi verdadero padre-, de un abogado -Joaquín-, de otro juez -Ángel-, de un fiscal -Fernando-, de una procuradora -Marichu- y también de una muy querida “oveja negra” -Nina-, la hermana que se alejó de la tradición jurídica familiar haciéndose catedrática de nutrición en la Facultad de Farmacia en la UGR.

Cuando naces y convives, es decir, te levantas y te acuestas en el mundo del derecho, con libros por doquier de civil, mercantil, laboral o penal... **me era todo tan cercano y conocido que a la hora de elegir carrera lo tuve claro, quería ser abogado.** No obstante, otra de mis pasiones es la arquitectura, pues me pierden los diseños, los planos, los volúmenes, la visión espacial y, por encima de todo el cálculo matemático. Me puedo emocionar tanto frente al estilo arquitectónico de un monumento, como calculando el lucro cesante por paralización de una empresa. Y el cálculo se relaciona con la estrategia -hay quien dice que no doy “puntá sin hilo”-, fruto de mi mayor afición desde la infancia, el Ajedrez. Pura estrategia que más allá de ser un juego te da lecciones de vida. Cuando preparo un juicio y asisto a una vista, me acuerdo del tablero e irremediablemente me planteo la jugada del adversario... qué piensa, qué movimiento va a hacer, y qué pieza moverá en pro de su cliente. **Mi defendido -normalmente una empresa- se merece, si las circunstancias lo permiten, que le consigamos un jaque mate.**