



1ª JORNADA DE SENSIBILIZACIÓN EN TICs para empresas del sector ambulante

INSCRIPCIÓN GRATUITA

17/10/2018: Sensibilización en Tic

17:00 Recepción de los asistentes

17:15 Bienvenida e Inauguración de la Jornada de Sensibilización Tic

- Representante de la Cámara
- Representante de la Delegación Territorial

17:30 Ponencia Marco:

Presentación de la temática a impartir por una persona experta y con gran cualificación en nuevas tecnologías, quien procederá a sensibilizar a los participantes sobre nociones básicas de uso y aplicación.

18: 00 Módulo I: Informática

- Iniciación en Informática
- Funcionamiento y principales ventajas

18: 30 Módulo II: Internet

- Iniciación en Internet
- Funcionamiento y principales ventajas
- Navegación en la Red
- Búsqueda de información
- Correo electrónico

19: 00 Módulo III: Redes Sociales

- Iniciación en las Redes Sociales
- Funcionamiento y principales ventajas: Como pueden ayudarte a aumentar las ventas
- Cómo publicar contenido en redes sociales
- Protección de la información

19: 30 Módulo IV: Dispositivos

- La tecnología como medio de mejora en el comercio
- Tics móviles, dispositivos en el mercado: Smartphones, tabletas, etc.
- Selección de las más apropiadas en función del tipo de actividad
- Funcionamiento básico
- Uso inteligente del dispositivo móvil
- Aplicaciones de interés para el comercio: Control de Stocks

20:00 Clausura de la jornada



Fondo Europeo de Desarrollo Regional

Una manera de hacer Europa

2ª JORNADA PRÁCTICA EN TICs

18/10/2018: Formación práctica

16:00 Recepción de los asistentes

16:15 Capacitación práctica sobre el uso de las nuevas tecnologías

En esta segunda parte además de poner en práctica los conocimientos adquiridos la jornada anterior se instruirá individualmente en:

- Creación de un correo electrónico
- Creación de un perfil en Redes Sociales

21:00 Clausura de la jornada

JORNADA DE CAPACITACIÓN Y PROFESIONALIZACIÓN

19/10/2018: Jornada de Capacitación y Profesionalización

16:00 Recepción de los asistentes

16:15 Márketing onLine

17:30 Atención al Cliente

18:45 Como vender más y mejor (escaparatismo)

20.30 Preguntas

21:00 Clausura de la jornada

*A todos los Asistentes que lo soliciten se les entregará Título-Certificado de esta Formación