



## Curso Online

150h.

# LIDERAZGO COMERCIAL



Gratuito

### REQUISITOS FINALIZACIÓN

- Visualización: + 75% contenidos en plataforma
- Evaluación final: realizar y aprobar el cuestionario de evaluación final. (Se pide, mínimo el 50% de las preguntas correctas)

# LIDERAZGO COMERCIAL

## Qué aprenderás con este curso...

Liderazgo comercial

Introducción

El papel del líder comercial

Pasos para ser un líder comercial

Impacto de la mercadotecnia en la comercialización

Impacto financiero de las acciones comerciales

Administración del tiempo

### MÓDULO 1: HABILIDADES SOCIALES Y PARA LA EMPLEABILIDAD

#### Unidad Didáctica 1. Comunicación

Liderazgo y Comunicación

Video comunicación

Ejercicio desarrollo

#### Unidad Didáctica 2. Motivación

Liderazgo y Motivación

Video motivación

#### Unidad Didáctica 3. Negociación

Liderazgo y Negociación

Video negociación

Ejercicio desarrollo

#### Unidad Didáctica 4. Trabajo en Equipo

Liderazgo y Trabajo en equipo

Video de trabajo en equipo

#### Unidad Didáctica 5. Gestión del Conocimiento

Gestión del conocimiento

Video Gestión del conocimiento

Ejercicio desarrollo

Unidad Didáctica 6. Calidad Total

Liderazgo y Calidad total

Video calidad total

### EXAMEN FINAL

## Objetivos:

Tener un líder o ejecutivo comercial para poder desarrollar su trabajo diario de una forma más eficiente y obtener mejores resultados a corto o largo plazo. Se describen conceptos y herramientas útiles, como los pasos que se deben seguir para ser un líder comercial, la mercadotecnia, la contabilidad de costes, los presupuestos o la administración del tiempo.