

# LÍDERES



ENTREVISTA 33 AÑO 2022



“Empezar de la nada. Pero con tesón, ganas e ilusión se consiguen las cosas.”

## Miguel López

*Socio Fundador de PILSA*

# LÍDERES



## Miguel, ¿cómo fueron sus comienzos profesionales?

Con 14 años entré de aprendiz en un taller de metalistería, que tenía muy buenos oficiales. **Mi maestro, el encargado, se llamaba Pedro.** Yo tenía con él muy buena relación.

La empresa como tal comenzó desde mis labores como trabajador autónomo. Empecé con 21 años, estando en la mili. Decidí establecerme por mi cuenta en un huerto de una casa de vecinos, en la calle Plegadero Alto, junto al Campo del Príncipe. Allí inicié mi vida empresarial de forma muy humilde, como casi todos los empresarios de mi época. **Empezar de la nada. Pero con tesón, ganas e ilusión se consiguen las cosas.**

A los cuatro o cinco años, me encontré a Pedro en la ferretería El Candado, en la calle Mesones. Me dijo que, si yo quería, se venía conmigo.

Me sorprendió, porque en aquellos tiempos no se ganaba mucho dinero, pero él estaba bien pagado, porque era un buen profesional.

Me lo tomé un poco a broma y le dije: **“Pues venga usted cuando quiera”.** Yo le hablaba de usted porque el respeto que había hacia los operarios u oficiales era diferente al que hay hoy día. Al cabo de un mes me lo volví a encontrar en el mismo sitio y me insistió. Le comenté que pensé que era broma y me explicó que si no se venía conmigo se tendría que ir a Alemania, porque el taller estaba de capa caída. Así que le dije que se viniera. Me comentó que no tenía dinero para darme mi parte, pero yo le contesté que aquello era un huerto que no valía nada, que ya era de los dos.

Se vino, fuimos al 50% y **así estuvimos 25 años de socios. De este modo nació nuestra empresa, Pedro y López.**

# LÍDERES

## ¿Cuándo se produce el cambio de denominación?



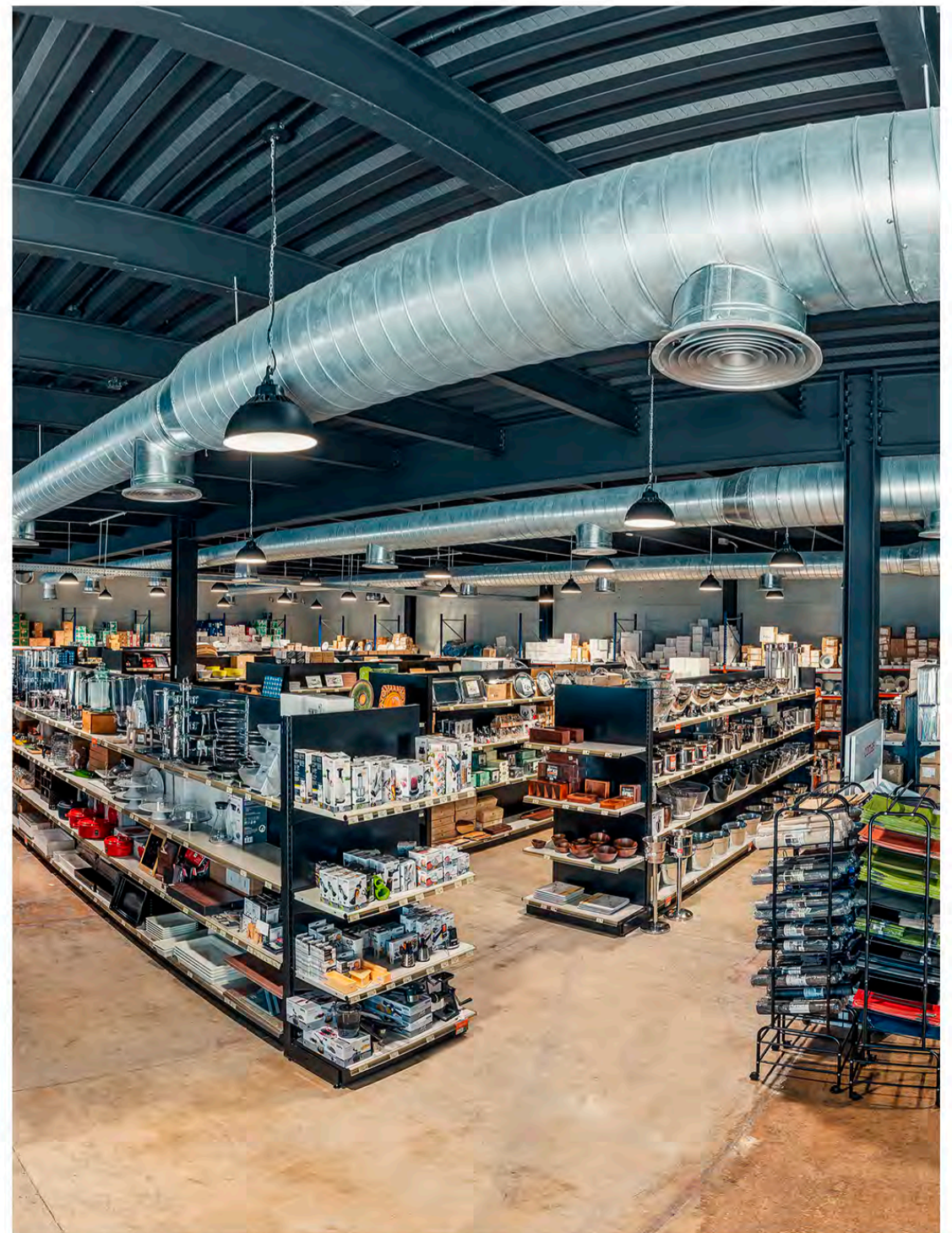
En 2012, nuestra empresa cambió de nombre. Pedro y López Sociedad Anónima, pasó a denominarse Pilsa.

En la actualidad, el grupo **Pilsa factura un promedio superior a 40 millones de euros**, cuenta con **más de 200 trabajadores** y está presente en diversas ciudades de España, así como en República Dominicana, México, Emiratos Árabes, Marruecos y Maldivas. Tenemos 13 delegaciones y oficinas técnicas que nos permiten ofrecer servicio integral a nuestros clientes repartidos en 4 continentes.

Desde nuestro corazón empresarial, la sede central y fábrica ubicada en Armilla (Granada), impulsamos el crecimiento de Pilsa, Pilsaeduca, Yelow y Aguahabana. Gracias a estas empresas y líneas de negocio, nos hemos ido consolidando como un referente de garantía para quienes quieren contar con nuestra experiencia en fabricación a medida, instalación y distribución de equipamiento para la hostelería.

## ¿Cuáles son sus objetivos a corto plazo?

Tras la crisis provocada por el Coronavirus, nuestros objetivos a corto plazo son consolidar nuestra situación actual de líderes del mercado y recuperar la normalidad perdida. Pero como empresa emprendedora y con ansias de más, desde nuestra nueva línea de negocio YELOW, sí que tenemos proyectos de crecimiento para **seguir abriendo centros Cash & Carry en otras ciudades españolas**, bien mediante el modelo de franquicia, propios y mixtas, porque no.



# LÍDERES



## ¿Cómo ha evolucionado la empresa?

En 1963 decidí elaborar de forma artesanal frigoríficos para el sector de la hostelería de Granada y, poco después, ya estaba recibiendo encargos de algunas provincias andaluzas. Fue en los años 80 cuando ampliamos nuestra línea de negocio principal, la fabricación, al incluir la distribución de menaje para la hostelería, y en los 90 conseguimos acuerdos con las principales cadenas hoteleras españolas para instalarles cocinas industriales, cámaras frigoríficas, lavanderías, buffets, show cooking, etc.

En 2002 inauguramos nuestro centro de producción en Armilla, con una superficie inicial de 15.000 metros cuadrados, situadas en el área

metropolitana de Granada, muy cerca de la capital. Este hecho nos permitió abordar el proceso de expansión en mercado internacional, en el que aún continuamos inmersos.

La fábrica y el almacén son el corazón de la empresa, los lugares donde se realizan los procesos de fabricación propia en las que se funden la tradición artesanal y los medios técnicos más avanzados.

Aunque ya contamos con sedes nacionales e internacionales, repartidas entre Granada, Marbella, Madrid, Barcelona, Baleares, Canarias, Marruecos, República Dominicana, México y Emiratos Árabes Unidos.

# LÍDERES



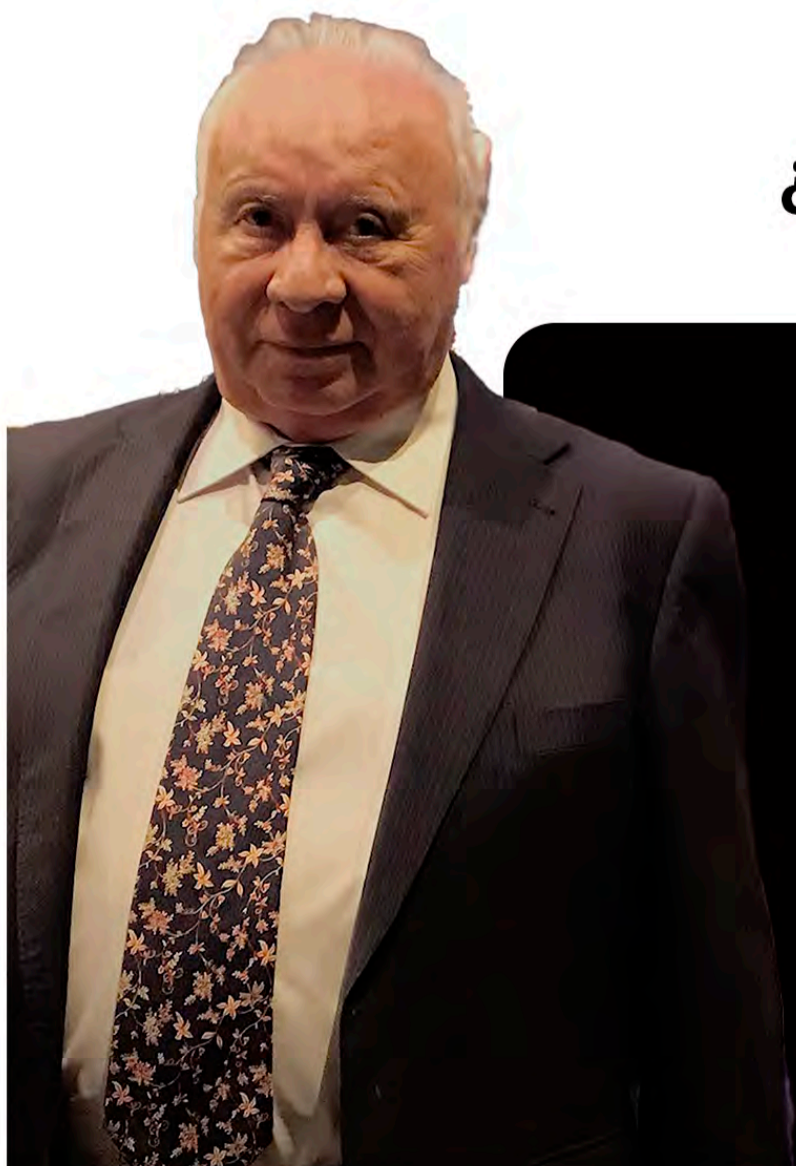
## Háblenos de sus productos

La cocina es el producto más emblemático de nuestra empresa, encargada de generar espacios óptimos para los profesionales de los fogones y también fabricamos buffets con los últimos estilos y tendencias del mercado, es un producto innovador en el que cuidamos con esmero la decoración y la iluminación. Ofrecemos soluciones de Hostelería Técnica 360°.

## Acaban de reorganizar de su estructura directiva con una nueva incorporación, ¿que nos puede contar al respecto?

Efectivamente, será a partir del próximo mes de diciembre cuando José Manuel Cassinello Sola se incorpore a la dirección general de Pilsa, una vez finalice el traspaso de poderes en Jalsosa, avalado por su gran trayectoria profesional que nos hará consolidar nuestra posición conseguir todos los objetivos de los que hemos hablado.

## ¿Cuál ha sido su mayor logro como directivo?



*“Mi mayor satisfacción es ver como esa pequeña empresa que funde se ha convertido hoy por hoy en un referente a nivel internacional, gracias al gran apoyo de mis hijos, que son los que la dirigen hoy en día, y al también grandísimo equipo humano y profesional que la componen”.*

# LÍDERES



## Para terminar, cuéntenos algo de usted a título

Si yo tuviera que definirme, lo haría con dos palabras: **entusiasta y honrado**. Siempre soñé con todas mis fuerzas tener lo que hoy día tengo y todo está en las ganas de querer conseguirlo. Y si el camino lo recorres siendo honrado, ya puedes darte por satisfecho en la vida.

Mis aficiones son muy sencillas. Familia y amigos. Me gusta pasar el mayor tiempo posible con ellos. Como afición deportiva, me gusta mucho el fútbol. Soy muy de mi Granada y del Real Madrid.

Os podría contar muchas anécdotas a lo largo de mi vida personal y profesional, pero una que se me viene a la cabeza fue del día de mi boda. Ese día tenía que pagar una letra antes de las 11.00 a.m. Me casé a las 9.00 a.m. y salí corriendo con la letra en el bolsillo para intentar cobrar los trabajos que había hecho semanas anteriores y poder abonarla. Los clientes cuando me veían aparecer me decían... ¡Miguel donde vas con ese traje! ¡pero si pareces un novio! ¡Y es qué lo era! Me acababa de casar. Afortunadamente llegué a tiempo para pagar la deuda y seguir disfrutando de ese día tan especial.